



Η εταιρία μας αναζητά στέλεχος-εξωτερικό συνεργάτη πωλήσεων για λογαριασμό χρηματοπιστωτικού οργανισμού για την περιοχή της **Θεσσαλονίκης**:

ΥΠΕΥΘΥΝΟΣ ΑΝΑΠΤΥΞΗΣ ΠΩΛΗΣΕΩΝ

(κωδ **ΥΑΠ-11**)

Το έργο: Η ανάπτυξη δικτύου συνεργατών στη Θεσσαλονίκη, για την αποτελεσματική προώθηση των πωλήσεων των προϊόντων του οργανισμού

Προσόντα:

- Επιθυμητές σπουδές σε τομείς διοίκησης ή μάρκετινγκ ή χρηματοοικονομικών
- Εμπειρία στο χώρο πωλήσεων χρηματοοικονομικών προϊόντων
- Ικανότητα πολύ καλής και αποτελεσματικής επικοινωνίας
- Ικανότητα προώθησης και ανάπτυξης πωλήσεων, διαπραγματεύσεων και επίτευξης αποτελεσμάτων
- Δυναμισμός, πρωτοβουλίες και αυτενέργεια, επιχειρηματικότητα, με έμφαση στην εξυπηρέτηση των πελατών
- Πολύ καλή γνώση αγγλικών και άνετη χρήση Η/Υ.
- Κάτοχος ΙΧ αυτοκινήτου
- Εκπληρωμένες στρατιωτικές υποχρεώσεις (για τους άνδρες)

Πολύ καλές προοπτικές συνεργασίας.

Η θέση αυτή προβλέπει **εξωτερική συνεργασία** (free lance) με την εταιρία.

Οι ενδιαφερόμενοι που πληρούν τις προϋποθέσεις μπορούν να αποστείλουν άμεσα το βιογραφικό τους σημείωμα (με φωτογραφία) αναγράφοντας τον κωδικό της θέσης στο careers@peopleatwork-hellas.gr

Όλες οι υποψηφιότητες θα αντιμετωπισθούν με εχεμύθεια και επαγγελματισμό.